Les produits de l'electricité du LS

Comprendre et reconnaitre les produits de la gamme electricité du LS

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Reconnaître les produits d'une installation electrique et savoir les conseiller à son client

PROGRAMME

Les gaines et cables

- diamétre de gaine pour fils
- section des fils pour quel équipement
- section d'alimentation d'une installation

Les conducteurs

- savoir faire la différence entre fils et cables
- dans quel cas les conseiller

Les protections

- Comprendre la différence enter disjoncteur differentiel et disjoncteur divisionnaire
- Comprendre la conception d'un tableau de protection
- Savoir réaliser une liaison equipotentiel

DURÉE

0.5 jour

PUBLIC CONCERNÉ

Vendeur LS et comptoir

PRÉ-REQUIS

Connaître votre plan de vente

TARIF

1630 € HT par jour (hors frais de déplacement)

MOYENS D'ORGANISATION ET DELAIS D'ACCES

Théorie en salle et echantillons du LS

METHODES MOBILISEES

Powerpoint et produits du LS

EVALUATION, SUIVI ET ACCOMPAGNEMENT

Quizz
Bati éval

INTERVENANT EXPERT

Claude Pras expert CNEFOP

CP Consulting
www.cp-competences.com
23 route de Saint Etienne de Montluc - 44220 Couëron
Siret 434263348900040 / N° activité 52 44 0601944

CONTACTS :
Technique : 02.44.76.20.61
Pédagogique : 02.40.65.34.83
E-mail : contact@cp-competences.com