

Comprendre et reconnaître les produits de la gamme électricité du LS

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Reconnaître les produits d'une installation électrique et savoir les conseiller à son client

PROGRAMME

Les gaines et câbles

- diamètre de gaine pour fils
- section des fils pour quel équipement
- section d'alimentation d'une installation

Les conducteurs

- savoir faire la différence entre fils et câbles
- dans quel cas les conseiller

Les protections

- Comprendre la différence entre disjoncteur différentiel et disjoncteur divisionnaire
- Comprendre la conception d'un tableau de protection
- Savoir réaliser une liaison equipotentiel

DURÉE

0.5 jour

PUBLIC CONCERNÉ

Vendeur LS et comptoir

PRÉ-REQUIS

Connaître votre plan de vente

TARIF

1630 € HT par jour (hors frais de déplacement)

MOYENS D'ORGANISATION ET

DELAIS D'ACCES

Théorie en salle et échantillons du LS

METHODES MOBILISEES

Powerpoint et produits du LS

EVALUATION, SUIVI ET

ACCOMPAGNEMENT

Quizz
Bati éval

INTERVENANT EXPERT

Claude Pras expert CNEFOP