

Reconnaître les produits de la plomberie

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Savoir identifier les produits sanitaire du LS et comprendre leur fonction dans une installation.

PROGRAMME

- Identifier les produits du plan de vente et de stock
- Comprendre la conception d'un réseau d'alimentation de plomberie sanitaire
- Acquérir les notions de débit et pression
- Savoir proposer les produits adapter au besoin client
- Argumenter les produits PER multicouche et cuivre
- Comprendre la correspondance entre filetage et diamètre.
- Adapter les diamètres d'alimentation en fonction des appareils à alimenter.

DURÉE

0.5 jour

PUBLIC CONCERNÉ

vendeur LS et comptoir

PRÉ-REQUIS

Connaître votre plan de vente

TARIF

1630 € HT par jour (hors frais de déplacement)

MOYENS D'ORGANISATION ET

DELAIS D'ACCES

Théorie en salle et exposé des produits dans le libre service

METHODES MOBILISEES

Powerpoint
Paper board
Echantillons du rayon

INTERVENANT EXPERT

Claude Pras expert CNEFOP